

Tu propio negocio

¿Quieres comenzarlo?

Muchos empresarios exitosos comenzaron su negocio desde que eran niños y fueron desarrollando habilidades importantes.

Un negocio es un proyecto que debe tomarse con mucha seriedad y responsabilidad, por muy pequeño que sea.



1

Selecciona el tipo de negocio que quieres poner. Es decir, a qué te vas a dedicar. Aquí es importante que respondas las siguientes preguntas:
¿Existen posibles compradores para tu mercancía?

2

¿Hay competencia en los alrededores? Si quieres poner un puesto de dulces y enfrente está ubicada una tienda de abarrotes, tendrías muy pocas posibilidades de éxito.

3

¿Hay posibilidades de competir con las empresas que ya existen? Esto es, ¿puedes comprar la mercancía a un precio que te permita obtener ganancias?

4

¿Es adecuada la ubicación de tu empresa?

AHORA SÍ, LISTO PARA LOS SIGUIENTES PASOS:

- El secreto es atender tu negocio y armarte de paciencia.
- En el caso de un pequeño negocio, la primera regla es: entender que antes de recibir el primer peso de ganancia, debes invertir un capital inicial para tu local físico y tu mercancía.
- No esperes recuperar tu capital inicial de un día para otro.
- Nunca vendas a un precio más bajo del que compraste.
- No gastes el dinero de tu negocio, la clave es que lo reinviertas y hagas crecer tu negocio. No regales tu mercancía, aunque sean tus familiares.