

¿Negocio entre familia?

En México un 80% de los negocios son familiares. Pero, en su mayoría se trata de empresas pequeñas o medianas

Y es que aun cuando puede funcionar tener o emprender un negocio con tu familia, ya sea hermanos, papás o primos, la realidad es que ello es más difícil de lo que se imagina. Más cuando se trata de hacerla crecer a lo grande.



Imagina que seas el director de la empresa en donde trabaja tu hermano y tu prima, ellos te ayudaron a emprender la empresa, pero son muy sensibles cuando les llamas la atención, y los problemas no se quedan en la oficina sino se llevan al hogar. Uf... ¿cómo llamar la atención a alguien sin que ello represente problemas familiares?

No obstante, en México más del 80% de las empresas son familiares, las grandes empresas que han dado el paso al mundo internacional, y son familiares, han tenido que entrar al mundo corporativo.



Es decir, han tenido que hacerse de aliados externos que les ayuden a definir la estructura, a establecer parámetros y a ser un mediador que les permita avanzar sin que los problemas laborales afecten lo familiar. Prueba de ello, son compañías familiares como Bimbo y Herdez.



Aquí 3 consejos básicos que debe evitar una empresa familiar, para seguir creciendo.

1 No contrates a un familiar sólo porque te cae bien. Esta persona deberá tener cualidades laborales para desarrollar el puesto asignado.



2 Si un familiar te prestará dinero para comenzar el negocio, que sólo sea eso, alguien que te preste dinero y no alguien que intervenga en las decisiones del negocio. Tal vez no tenga la capacidad de hacerlo.



3 Establecer esquemas muy definidos que cumplan todos los integrantes de la empresa. Nadie debe tener derechos diferentes.