

Una empresa pequeña que creció

MIPYMESMX

MiPymes te ayuda y asesora a escalar los procesos de cualquiera empresa por nacer o que ya está establecida.



Hasta 8 de cada 10 empresas que nacen en México todavía mueren a los dos años de haber nacido, porque no cuentan con una administración y planeación de negocio correcto.

RECOMIENDA...



3 Tu negocio tiene que estar bien establecido, y aliarte con empresas serias y de presencia internacional.

- Entre más conozcan tu producto y las personas que te ayuden a venderlo o darlo a conocer, sean serias y de buena reputación, a ti te ayudara.

1 Siempre tienes que fijarte en que tú negocio sea atractivo y pueda ser útil para muchas personas, no sólo en México sino en el mundo.

- No vas a poner una empresa de abrigos donde hace calor.

2 Qué sea un negocio donde el potencial sea enorme para crecer.

- Será difícil que tengas éxito de un negocio donde hagas televisores, ya hay muchas empresas que hacen televisores.



4 Es importante que en áreas estratégicas como la financiera y mercadotecnia sean atendidas por personas especializadas

- No es conveniente que emplees sólo a amigos porque te caen bien, es necesario que tu equipo de trabajo tenga la capacidad de hacer las cosas bien.