

# Sé un empresario

¿Quieres comenzar tu negocio?



Un negocio es un proyecto que debe tomarse con mucha seriedad y responsabilidad, por muy pequeño que sea.

SIGUE ESTOS  
CONSEJOS

AHORA SÍ,  
LISTO PARA LOS  
SIGUIENTES PASOS

El secreto es atender tu negocio y tener paciencia.

En el caso de un pequeño negocio, la primera regla es: entender que antes de obtener el primer peso de ganancia, debes invertir un capital inicial para tu local físico y tu mercancía.



1

Selecciona el tipo de negocio que quieres poner. Es decir, a qué te vas a dedicar. Aquí es importante que respondas las siguientes preguntas: ¿Existen posibles compradores para tu mercancía? Imagínate vender paletas heladas en el polo norte, o corbatas en el desierto. Nadie compraría.

No esperes recuperar tu capital inicial de un día para otro.

Nunca vendas a un precio más bajo de lo que compras.

No gastes el dinero, la clave es que lo reinviertas y hagas crecer tu negocio.

No regales tu mercancía, aunque sean tus familiares.



2

¿Hay competencia en los alrededores? Si quieres poner un puesto de dulces y enfrente tienes una tienda de abarrotes, habría muy pocas posibilidades de éxito.



3

¿Hay posibilidades de competir con las empresas que ya existen? Esto es, ¿puedes comprar la mercancía a un precio que te permita obtener ganancias?

4

¿Es adecuada la ubicación de tu empresa?

