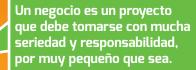


Tu propio negocio

Muchos empresarios exitosos comenzaron su negocio desde que eran niños y fueron desarrollando habilidades al paso del tiempo.



SIGUE ESTOS CONSEJOS





El secreto es atender tu negocio y tener paciencia.

En el caso de un pequeño negocio, la primera regla es: entender que antes de poder ganar el primer peso, tienes que invertir un capital inicial en un local físico y en tu mercancía.



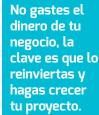
SELECCIONA EL TIPO DE NEGOCIO OUE OUIERES PONER. Es decir, a qué te vas a dedicar. Aquí es importante que respondas las siguientes preguntas:

¿EXISTEN POSIBLES **COMPRADORES PARA TU** MERCANCÍA?

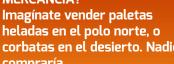
heladas en el polo norte, o corbatas en el desierto. Nadie compraría.

No esperes recuperar tu capital inicial de un día para otro.

Nunca vendas a un precio más bajo que al que compras.



No regales tu mercancía. aunque sean tus familiares.





¿TIENES POSIBILIDADES DE COMPETIR CON LAS **EMPRESAS QUE YA EXISTEN?** Esto es, ¿puedes comprar la mercancía a un precio que te permita tener ganancias?

¿ES ADECUADA LA **UBICACIÓN DE TU EMPRESA?**

